

価格競争に勝ち顧客が増える営業の仕掛け

～中小企業の具体的事例から学ぶ～

会員
無料

価格競争に巻き込まれ、既存客からの売上の低下に苦しむ経営者や営業担当者向けに、**価格競争に勝ち顧客が増える営業の仕掛けのノウハウを解説**します。

本講座では、身近な中小企業が実際に取り組んだ成功事例を聞くことで、受講者にとってわかりやすく理解しやすい内容になっています。事例を通じて、受講者は**自社に活かすための気づきを得て、具体的な行動が描ける**ようになります。また、コーチングの手法を活用して、既存の枠組みにとらわれない発想を引き出す方法についてもお教えします。

受講料：会員：無料、特商・一般：5,000円

講師 株式会社ファイブスター 代表取締役 **金山 義則 氏**



【講師紹介】松下電工での勤務を経て2006年(株)ファイブスターを設立。中小企業の経営支援が専門。コンサルタントでは従来の経営指導に加え、コーチングスキルを積極的に活用し、経営者や従業員が主体的に経営改善できると高く評価されている。セミナーでは実際の支援事例をもとに、わかりやすく紹介している。

- 主な内容：
1. 不確実な時代にこそチャンスがある
 2. 「去年と違うこと」「競合ができないこと」で勝利する
 3. 具体的事例から学び、自社に活かす方法を教えます
 - (1) 絶対に新規客が増える提案営業のやり方
 - (2) 競合が多くても勝てる商品の作り方と伝え方
 - (3) 社員を巻き込みながら新規事業を成功させるノウハウ

対象：大阪府内の中小企業・団体(従業員300人以下または資本金3億円以下)の経営者、営業担当者

開催支部	開催日程	開催場所	支部連絡先	定員
中央	1月16日(火) 午後2時～4時	大阪市中央区本町橋2-8 大阪商工会議所 6階 白鳳の間 最寄駅：地下鉄「堺筋本町」「谷町四丁目」	TEL.6944-6433 FAX.6944-6434	60名
南	1月26日(金) 午後6時30分 ～8時30分	大阪市天王寺区堀越町13-18 銀泉天王寺ビル5階 大阪商工会議所 南支部 会議室 最寄駅：地下鉄・JR「天王寺」、近鉄「大阪阿部野橋」	TEL.6771-2211 FAX.6771-2257	20名
北	2月7日(水) 午後2時～4時	大阪市北区西天満5-1-1 ザ・セヤマビル2階 大阪商工会議所 北支部 会議室 最寄駅：地下鉄「南森町」、JR「大阪天満宮」	TEL.6130-5112 FAX.6130-5113	30名
北	2月13日(火) 午後2時～4時	大阪市淀川区十三東1-18-30 淀川産業会館 一般社団法人淀川工業会 3階 会議室 最寄駅：阪急「十三」	TEL.6130-5112 FAX.6130-5113	25名
東	2月19日(月) 午後2時～4時	大阪市都島区東野田町4-6-22 ニッセイ京橋ビル 3階 会議室 最寄駅：JR・京阪・地下鉄「京橋」	TEL.6358-6111 FAX.6358-6333	25名
西	2月23日(金) 午後6時30分 ～8時30分	大阪市西区立売堀3-1-1 大阪トヨペットビル 9階 C室 最寄駅：地下鉄「阿波座」	TEL.6539-1666 FAX.6539-1668	30名

※6カ所で開催するセミナーは、全て同じ内容になります。

<お問い合わせ>

◆受講を希望する各支部に直接、電話でお問い合わせください（受講会場は自由に選んでいただけます）

<お申し込み方法>

◆下記の申込書に必要事項をご記入の上、受講を希望する支部までFAXにてお申込みください。

◆講習会開催1週間前頃に各会場の地図の入った受講票をお送りさせていただきます。

◆申し込み後、キャンセルされる場合は必ずご連絡ください。

◆各支部とも定員になり次第、締め切ります（定員オーバーの場合はご連絡させていただきます）。

◆各支部とも最少催行人数に達しない場合は、開催しない場合がありますのでご了承ください。

◆大阪府内の中小企業・団体（従業員 300 人以下または資本金 3 億円以下）対象。1 社 2 名様まで（南支部のみ 1 社 1 名様）のご参加にてお願いします。

<お願い>

◆本事業は大阪府の小規模事業経営支援事業費補助金の一部を受けて実施しているため、大阪府へ実施報告をいたします。講習会参加の際には、必ずアンケートにご協力賜わり、事務局まで提出ください。アンケートを提出いただけなかった場合、後日メール・FAX等でご連絡申し上げることもございます。ご了承ください。

【開催支部の連絡先（電話・FAX番号）】

開催支部	開催日程	電話番号	FAX番号
中央支部	1月16日(火)	6944-6433	6944-6434
南支部	1月26日(金)	6771-2211	6771-2257
北支部	2月7日(水) 於:北支部 2月13日(火) 於:淀川工業会	6130-5112	6130-5113
東支部	2月19日(月)	6358-6111	6358-6333
西支部	2月23日(金)	6539-1666	6539-1668

申込書

大阪商工会議所

支部行（受講を希望する支部のFAX番号にお送りください）

価格競争に勝ち顧客が増える営業の仕掛け 受講申込書

会社名				会員番号	
住所	〒				
電話		FAX		e-mail	
業種					
資本金	万円		従業員数	名	
受講希望日	月	日	フリカ ^ナ 氏	名	
受講希望日	月	日	フリカ ^ナ 氏	名	

※ご記入頂いた情報は、大阪商工会議所からの各種連絡・情報提供（Eメールでの事業案内含む）のために利用させていただくのをはじめ、大阪府、講師には参加者名簿として配布いたします。